

FRAISA ist ein führendes Unternehmen der Zerspanungstechnologie. Mit Hochleistungswerkzeugen, Erfindergeist und größter Nähe zum Kunden bauen wir mit 542 Mitarbeitenden unsere Stellung auf dem europäischen Markt ständig weiter aus.

«**passion for precision**» ist für uns Bekenntnis und Leitmotiv: Willkommen bei FRAISA!

Für den Weiterausbau unserer Verkaufsaktivitäten und die neue Ausrichtung im Markt Deutschland suchen wir als Verstärkung unseres aufgestellten und erfolgreichen Verkaufsteams einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w) **Attendorn, Gummersbach, Olpe**

IHRE AUFGABEN

Als Vertriebsmitarbeiter beraten und betreuen Sie Kunden in technischen sowie betriebswirtschaftlichen Fragestellungen. Dabei tragen Sie Umsatz- und Budgetverantwortung und setzen die FRAISA-Vertriebsstrategie erfolgreich in Ihrem Verkaufsgebiet um. Dazu gehört auch die Gewinnung neuer Kunden. Sie erarbeiten praxisbezogene Lösungen für die Kunden und gestalten eigenverantwortlich Ihr Aufgabengebiet.

IHR PROFIL

Mit einer Ausbildung und der Erfahrung im Bereich der Metallbearbeitung bringen Sie die fachlichen Kompetenzen für diese Position mit. Besonders geeignet sind Sie mit einer entsprechenden Weiterqualifikation zum Meister oder Techniker – dies ist jedoch nicht zwingend erforderlich.

Sie zeigen hohe Reisebereitschaft und im Idealfall liegt Ihr Wohnort im Verkaufsgebiet. Sie weisen gute Kenntnisse im Bereich der CNC-Zerspanung insbesondere im Fräsen auf und besitzen idealerweise Erfahrung bei der Arbeit mit CAM Programmen.

Sie haben Vertriebserfahrungen mit nachweisbaren Verkaufserfolgen oder vielleicht stehen Sie als derzeitiger Juniorverkäufer auf dem Sprung zur nächsten Karrierestufe. Wir bieten Ihnen einzigartige Entwicklungsmöglichkeiten bei der Neugestaltung eines Vertriebsgebietes mit großem Potential.

UNSER ANGEBOT

Wir unterstützen Sie in Ihrer persönlichen Entwicklung und zielgerichteten Weiterbildung. Für Sie, als unsere zukünftige Vertriebsperson, ist die Tatsache wichtig, ein hervorragendes, auf die Bedürfnisse der Kunden zugeschnittenes Paket an Produkten und Dienstleistungen anbieten zu können. Dabei finden Sie beste Unterstützung durch die Mitarbeiter unseres europäischen Dienstleistungszentrums in Willich. Zudem bieten wir leistungsgerechte, attraktive Entlohnung und umfassende Sozialleistungen.

Auch wenn Sie in Ihrer Qualifikation nicht allen Punkten der obigen Profilbeschreibung entsprechen sollten, freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen. Ihre vollständige Bewerbung – gerne auch per E-Mail – senden Sie an mario.weyermanns@fraisa.de.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung mit Diskretion.

